

# Filière métier



## Commerce – International – Marketing- Vente

### Et si vous deveniez

- Employé.e commercial.e
- Vendeur
- Conseiller.e de vente
- Animateur des ventes
- Business Developer
- Manager de rayon
- Responsable de secteur
- Responsable de drive
- Etc ...

### La filière

Apprenez à bâtir un argumentaire commercial. Optimisez la gestion des stocks et l'implantation des produits dans les lieux de vente. Animez les magasins, fidélisez et développez une clientèle. Communiquez sur les réseaux, gérez un site internet. Prospectez et mettez en place une stratégie commerciale. Développez votre secteur d'activité. Managez une équipe. Optez pour un métier polyvalent et évolutif !

### Nos atouts

- Nous croyons en l'apprentissage et nous le soutenons. Nous pensons que savoir penser ne va pas sans savoir-faire
- Avec les 4 filières métiers, CCI Formation offre un éventail de formations en réponse aux besoins du marché.
- Nous sommes un CFA départemental résolument ancré dans le développement économique et social des territoires de la Mayenne
- Chaque jour, nous œuvrons pour la réussite individuelle de chaque apprenant qui forge l'ambition collective de nos équipes
- Pour construire un modèle de développement durable, nous déployons une démarche d'éducation au vivre ensemble visant à favoriser l'intégration sociale et professionnelle de tous les publics



### Les formations

- CAP Equipier polyvalent du commerce
- Bac Pro Métiers du commerce et de la vente – Option A
- BTS Commerce International (CI)
- BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)
- Responsable de Développement Commercial (Bac+3) – NEGOVENTIS
- Responsable de la Distribution Omnicanale (Bac+3) – NEGOVENTIS



### Zoom sur

#### Nos points forts

- La force d'un réseau de plus de 200 entreprises partenaires
- Un parcours de formation complet et diversifié du CAP au Bac +5
- Des actions de mobilité à l'international en cours de formation (Suède, Irlande, Espagne, Royaume-Uni, Hongrie, Malte)
- Des espaces pédagogiques dédiés aux pratiques commerciales : un magasin-école permettant une pédagogie active de mise en pratique
- Des formateurs experts issus du monde professionnel



### Lieux de formation

#### Campus Laval

Campus Laval Rue Léonard de Vinci - CS 36152 53062 LAVAL  
Cedex 9 (GPS : 53810 CHANGE)

Labellisé



RSE Positive  
labellucie.com

La liste exhaustive des informations liées au diplôme est accessible sur notre site internet [www.cciformation53.fr](http://www.cciformation53.fr) (prérequis, objectifs, durée, modalités et délais d'accès, tarifs, contacts, méthodes mobilisées, modalités d'évaluation et accessibilité aux personnes en situation de handicap.)



CCIFormation Laval - Saint Berthevin

✉ [cci53-cfa@mayenne.cci.fr](mailto:cci53-cfa@mayenne.cci.fr)

🌐 [www.cciformation53.fr](http://www.cciformation53.fr)

☎ 02 43 91 49 70

Suivez-nous sur les réseaux sociaux



## Et après ?

### Les secteurs qui recrutent

- Commerce sédentaire
- Grandes et moyennes surfaces alimentaires et spécialisées
- Entreprises tous secteurs et toutes tailles disposant d'un service commercial

## Témoignages



### Parole d'apprenti

"Après un BTS NRC, la formation Responsable de Développement Commercial du réseau Négoventis m'a semblé être la suite logique de ma poursuite de mes études. Je souhaitais rester au Campus de la CCI car c'est un CFA à taille humaine. Le rythme de l'alternance d'une semaine de cours et 3 semaines en entreprise a été un réel atout pour trouver un maître d'apprentissage et me permet d'avoir plus de responsabilités, d'autonomie en entreprise et d'acquérir de réelles compétences professionnelles. L'équipe pédagogique composée d'intervenants professionnels est un vrai plus!"

Témoignage - Manon B. | Responsable de Développement Commercial | Promotion 2019

## Indicateurs clés

### Partenaires



La liste exhaustive des informations liées au diplôme est accessible sur notre site internet [www.cciformation53.fr](http://www.cciformation53.fr) (prérequis, objectifs, durée, modalités et délais d'accès, tarifs, contacts, méthodes mobilisées, modalités d'évaluation et accessibilité aux personnes en situation de handicap.)

